

Extend your limits.

Extyl – Порталы дилеров



Extyl

Extend Your Limits

это то – из чего складывается Extyl. Мы верим, что для достижения высоких результатов необходимо расширять собственные границы.

Вся работа ведется исключительно вместе с заказчиком. Только такой подход обеспечивает результат в сложных проектах. Задачи фиксируются в интранет системе, что помогает сторонам лучше понимать состояние проекта и текущие статусы.

16

лет на рынке

200+

сотрудников

800+

проектов



Гарантируем качество

Бессрочная гарантия

На весь написанный код разработчиками Extyl.



Соблюдаем стандарты качества

Вся разработка ведется разработанным в компании стандартам качества: Регламент качества кода, Стандарты Frontend, Безопасность и др.



Безопасность данных

Ноль утечек и взломов за 15 лет заказной разработки.



Глубокое погружение

К каждому проекту подключается выделенная команда, работу которой курируют: Менеджер проекта, Group Head, операционный и технический директор.



Наши технологии

[Узнать подробнее](#) →



Достигли вместе с вами

[Посмотреть все достижения на сайте](#)



1 место в рейтинге веб-разработчиков,
специализирующихся на
проектировании веб-сервисов

РЕЙТИНГ РУНЕТА 2024



1 место в рейтинге
подрядчиков крупного бизнеса

РЕЙТИНГ РУНЕТА 2024



2 место в рейтинге digital-подрядчиков
крупнейших компаний Москвы

РЕЙТИНГ РУНЕТА 2024



2 место в рейтинге
digital-подрядчиков в сфере
Торговля оптовая и розничная

РЕЙТИНГ РУНЕТА 2024



4 место среди
веб-разработчиков
по России

РЕЙТИНГ РУНЕТА 2024



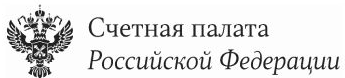
3 место в Рейтинге
диджитал-подрядчиков
крупнейших компаний РФ

РЕЙТИНГ РУНЕТА 2024

Сертифицированы по ФСТЭК, ФСБ, стандарту ISO 9001:2000

Сотрудничаем

в государственном секторе



с крупными B2B-компаниями



с крупными коммерческими компаниями РФ





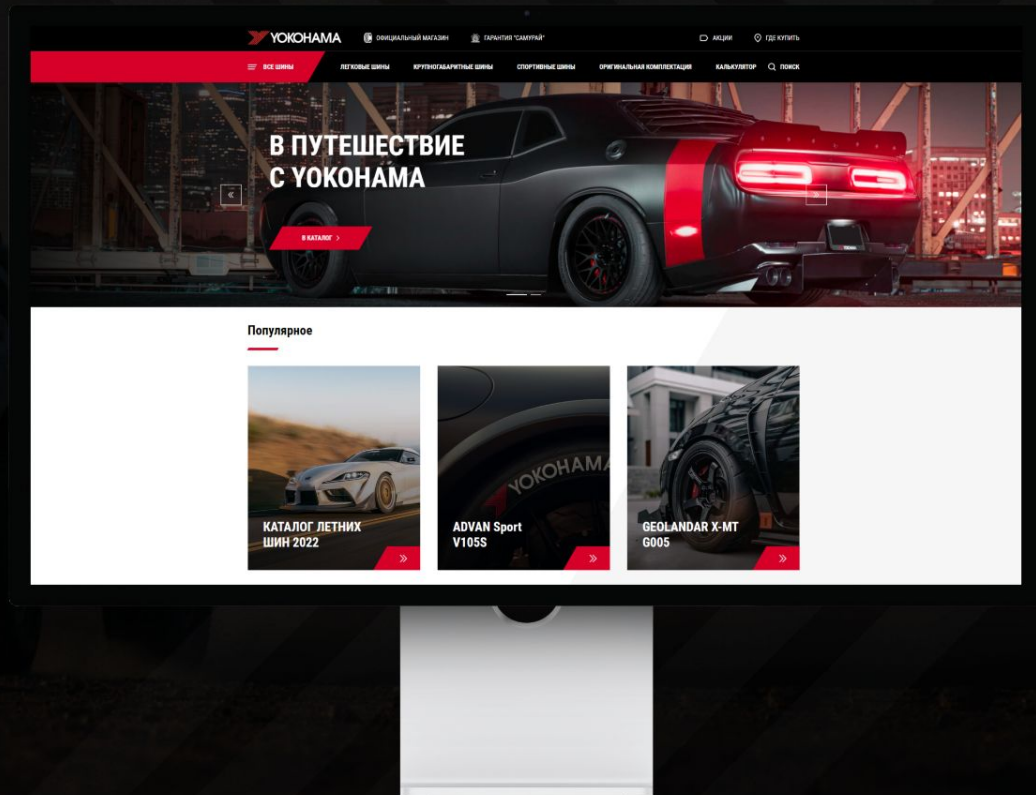
В2В-портал для компании «Yokohama»

Задача

С помощью сайта автоматизировать работу производителя шин с партнерами-дистрибьюторами в России.

Результат

Разработали портал, учитывая особенности бизнес-процесса YOKOHAMA в работе с дистрибьюторами. Создали личный кабинет с каталогом и базой заказов.





V2B платформа для дилеров Smeg

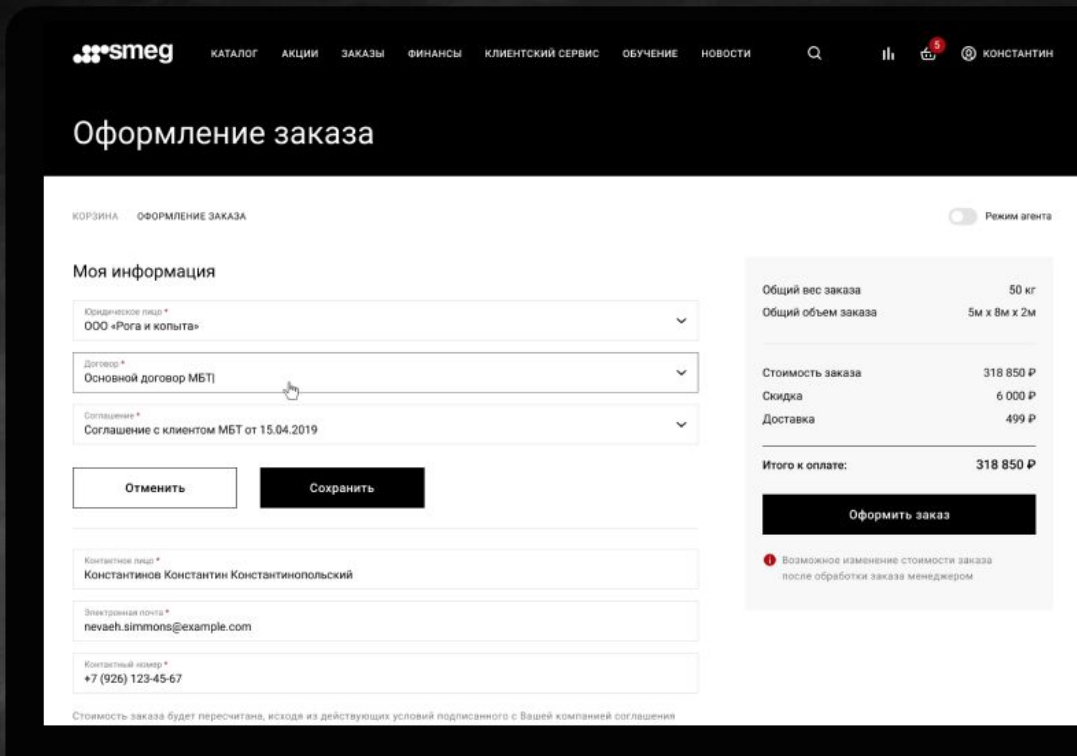
Задача

Создать удобный инструмент для продавцов на точках продаж, а также дизайнеров по подбору техники SMEG.

Результат

Улучшили показатель времени обработки заказа. Сделали оперативный запрос актов сверки, отслеживание статусов по претензиям, усовершенствовали процесс оформления возвратов.

smeg.ru



XINDAO

В2В-портал для крупнейшего поставщика сувенирной продукции «XINDAO»

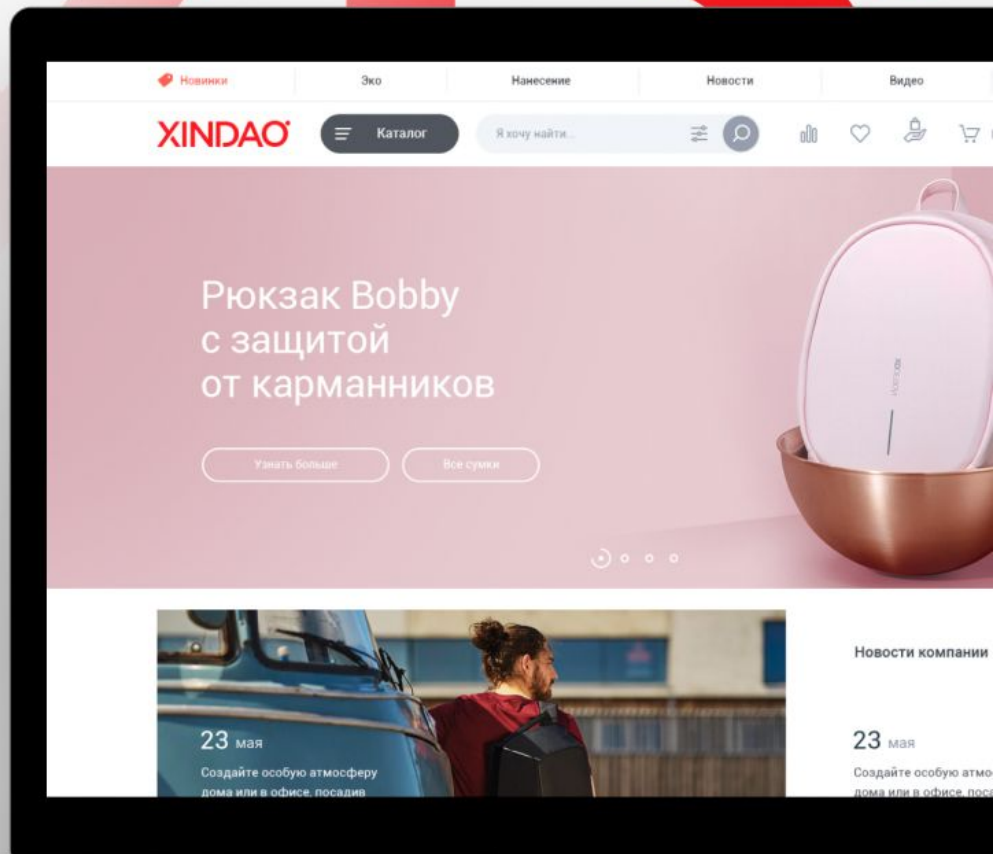
Описание

Автоматизировать работу поставщика с 400 дистрибьюторами с помощью сайта.

Результат

Помогли менеджерам избавиться от рутинных действий и организовать свой труд. А поставщику увеличить свое конкурентное преимущество.

xindaorussia.ru



Cordiant 

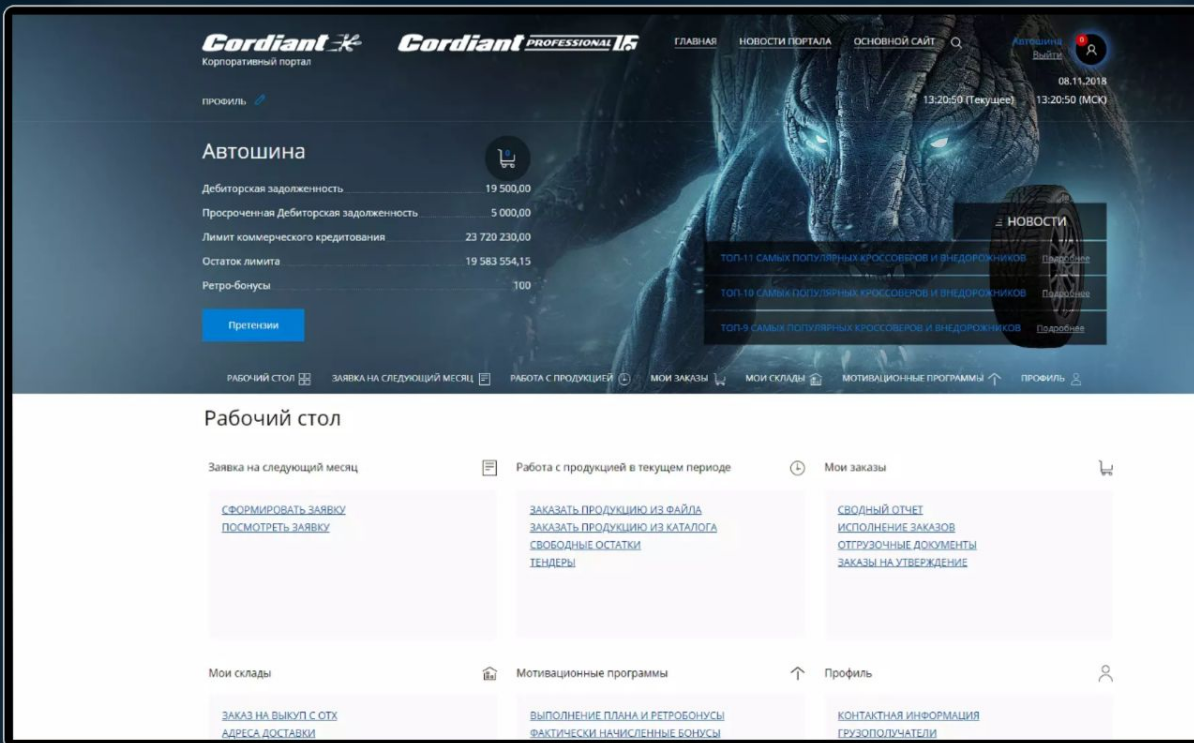
Дилерский портал «Cordiant»

Задача

Автоматизировать работу с дилерами Cordiant

Результат

Бизнес-процессы создания заказов, мотивационные программы, бонусы, ЛК дилера в Б24.



The screenshot displays the Cordiant corporate portal interface. At the top, there is a navigation bar with the Cordiant logo, the text "Корпоративный портал", and links for "ГЛАВНАЯ", "НОВОСТИ ПОРТАЛА", and "ОСНОВНОЙ САЙТ". The user's profile is shown as "Автошина" with a shopping cart icon. A table displays financial data:

Дебиторская задолженность	19 500,00
Просроченная Дебиторская задолженность	5 000,00
Лимит коммерческого кредитования	23 720 230,00
Остаток лимита	19 583 554,15
Ретро-бонусы	100

Below the table is a "Претензии" button. A "РАБОЧИЙ СТОЛ" (Task Board) section contains several cards:

- Заявка на следующий месяц**: [СФОРМИРОВАТЬ ЗАЯВКУ](#), [ПОСМОТРЕТЬ ЗАЯВКУ](#)
- Работа с продукцией в текущем периоде**: [ЗАКАЗАТЬ ПРОМОЦИЮ ИЗ ФАЙЛА](#), [ЗАКАЗАТЬ ПРОМОЦИЮ ИЗ КАТАЛОГА](#), [СВОБОДНЫЕ ОСТАТКИ](#), [ТЕНДЕРЫ](#)
- Мои заказы**: [СВОБОДНЫЙ ОТЧЕТ](#), [ИСПОЛНЕНИЕ ЗАКАЗОВ](#), [ОТПУСКОЧНЫЕ ДОКУМЕНТЫ](#), [ЗАКАЗЫ НА УТВЕРЖДЕНИЕ](#)
- Мои склады**: [ЗАКАЗ НА ВЫКУП С ОТХ](#), [АДРЕСА ДОСТАВКИ](#)
- Мотивационные программы**: [ВЫПОЛНЕНИЕ ПЛАНА И РЕТРОБОНУСЫ](#), [ФАКТИЧЕСКИ НАЧИСЛЕННЫЕ БОНУСЫ](#)
- Профиль**: [КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ](#), [ГРУЗОПОЛУЧАТЕЛИ](#)

A "НОВОСТИ" (News) sidebar on the right lists top-selling SUVs and crossovers.



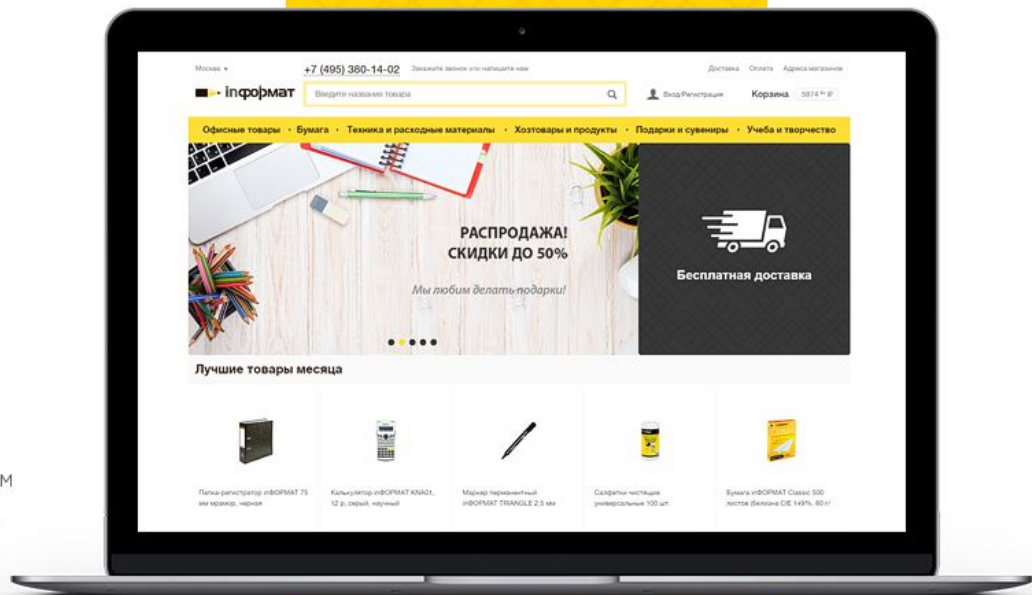
B2B-портал «inФОРМАТ»

Задача

перекроить и заново построить автоматизированный бизнес-процесс взаимодействия 10 000 Клиентов Заказчика при покупке порядка 50 000 позиций ассортимента.

Результат

У Заказчика не обычная 1С, а ERP АХАРТА, и таким образом пришлось фактически написать API и шину обмена с нуля. Достигнутый результат: клиент получил потенциал роста минимум в два раза благодаря автоматизации всей цепочки покупки товаров





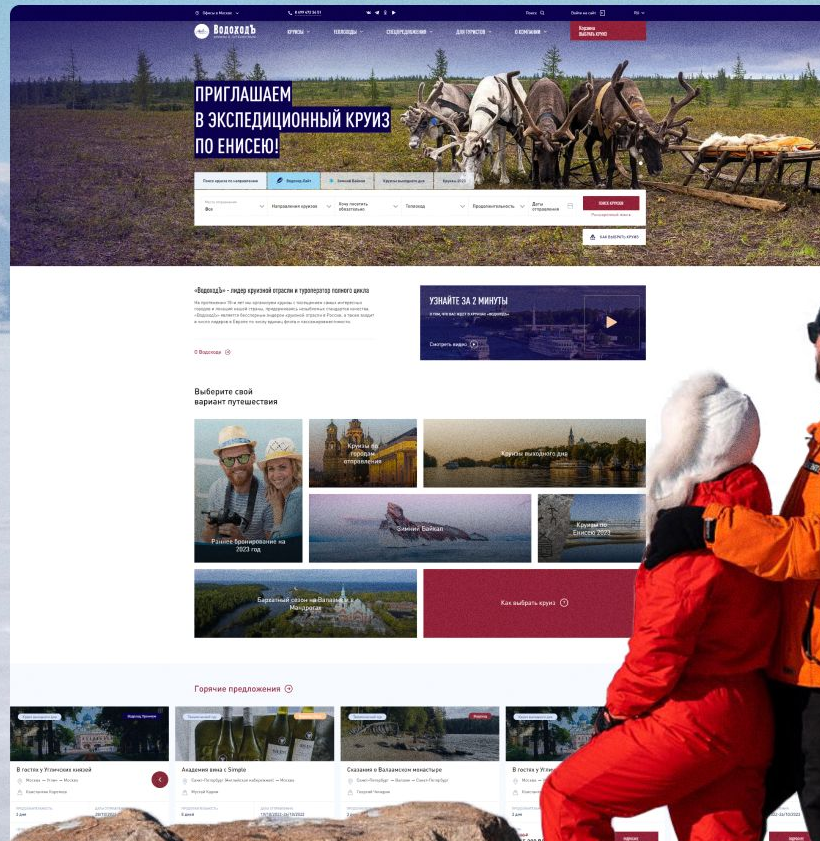
Сайт для компании «Водоходъ»

Задача

Изменить логику оформления заказов и реализовать несколько кастомных решений для работы с туроператорами.

Результат

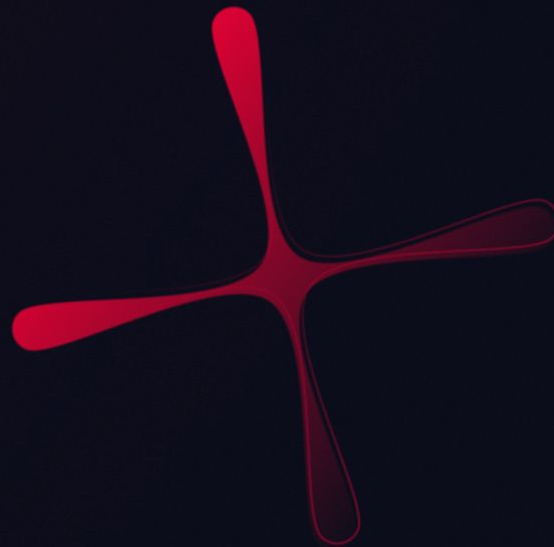
- проведен редизайн личного кабинета
- разработан новый интерфейс сайта
- создан универсальный конструктор лендингов
- улучшен пользовательский опыт работы с сайтом



Будем рады вашему обращению

С уважением к вам и вашему бизнесу,

Громов Олег, CEO Extyl



Наш офис

📍 Москва, Пресненская наб., башня «Москва» 8с1, 58 этаж, офис 581

Звоните

☎ +7 (495) 995 23 37 ☎ +7 800 777 29 00

Пишите

✉ sale@extyl-pro.ru

Наш сайт и портфолио

